



Anton Lang verfügt über internationale Führungserfahrung als Geschäftsführer und Unternehmer in Asien und Deutschland. Der ausgebildete Managementtrainer, univ.-zertifizierte Coach und Konflikt-Mediator ist Experte in den Bereichen Unternehmensführung, Verhandlungsführung, Konflikt- und Krisenmanagement sowie der Altersnachfolge im Mittelstand. Das Gründungsmitglied von der APEDOS Training GmbH bringt darüber hinaus sein Wissen und Können aus mehrjähriger Tätigkeit im Executive Search ein.

Spezialisierungen in der Trainertätigkeit:

- ⦿ Entscheidungsprozesse im Unternehmen
- ⦿ Nachfolgeregelung in (mittelständischen) Unternehmen
- ⦿ Führungskräfteentwicklung
- ⦿ Krisen- und Turnaround-Management
- ⦿ Personal Coaching von Führungskräften
- ⦿ Implementierung des Zielvereinbarungsprozesses
- ⦿ Begleitung bei Events, Messen, Tagungen

Trainingsbereiche:

- ⦿ Führungstraining
- ⦿ Verhandlungs- und Entscheidungstraining
- ⦿ Krisenmanagement und -kommunikation
- ⦿ Teambuilding und Motivation
- ⦿ Coachqualifizierung
- ⦿ Personal Coaching



Kurzvita:

- ⊗ Dipl. Wirtschaftsingenieur, FH Rosenheim
- ⊗ Zusatzqualifikation in Unternehmenspsychologie und PR
- ⊗ Assistent d. Vorsitzenden der Geschäftsführung Masch.-Gruppe
- ⊗ Stellv. Leitung Marketing u. Vertriebsteam Maschinenbau
- ⊗ Geschäftsführer/Präsident Maschinenbau-Zulieferindustrie, Vertrieb und Service, Japan
- ⊗ Geschäftsführer/Präsident Maschinenbau-Automotive, Japan
- ⊗ Vorsitzender d. Geschäftsführung/Gesellschafter mittelständischer Non-Food Konsumgüterindustrie Unternehmen
- ⊗ Ausbildung zum Trainer im Bereich Management u. Vertrieb sowie zur Führungskraft als Coach
- ⊗ Interimsmanagement Automotive Industrie, Japan
- ⊗ Partner und Geschäftsführer Executive Search Asien/Schweiz
- ⊗ Sprachen: deutsch, englisch, japanisch

Branchenerfahrung:

- ⊗ Konsumgüter- und Markenartikelindustrie
- ⊗ Maschinenbau
- ⊗ Automotive
- ⊗ Technische (OEM) Ausrüster
- ⊗ Technische Dienstleistungen
- ⊗ Touristik
- ⊗ Chemie und Pharma

Internationale Erfahrung:

- ⊗ Vertriebsteam Asien und UK
- ⊗ Geschäftsführung/Turnaround-Management in Japan
- ⊗ Aufbau und Pflege von Vertriebsnetzwerken in USA, Asien, Arabien, Europa
- ⊗ Trainer und Train the Trainer-Projekte in Skandinavien, Österreich, UAE, Indien, Japan, USA und Kanada